

# CARLOS VINICIUS FROTA DE OLIVEIRA SILVA

34 anos, brasileiro, solteiro  
Barra da Lagoa, Florianópolis – SC, Brasil  
(48) 9 9133-0038  
vinifos@gmail.com

## **Formação Acadêmica**

Curso: Engenharia Agrônômica  
Universidade Federal de Santa Catarina – UFSC  
Início: 1º semestre/2015      Conclusão: 1º semestre/2021

Curso: Técnico em Agrimensura  
Instituto Federal de Santa Catarina – IFSC  
Início: 2º semestre/2019      Conclusão: 2º semestre/2020

Curso: Sistemas de Informação  
Universidade Federal de Santa Catarina – UFSC  
Início: 2º semestre/2007      Conclusão: Não concluído (TCC não entregue)

## **Experiências Profissionais**

### **Kiwa BCS Öko-Garantie do Brasil Ltda.**

Setor: Estágio  
Período: Junho de 2021 – Setembro de 2021  
*Atuava em todas as áreas, desde vendas até importação. Criava planilhas de rastreamento, e de informações para a matriz na Alemanha.*

### **UFSC - Estágio**

Setor: Aquicultura  
Período: Fevereiro de 2016 – Junho de 2016  
*Responsável pelo cuidado do laboratório de macroalgas, pela limpeza do mesmo e no auxílio da doutoranda Débora responsável pela pesquisa.*

### **Café Ponto de Vista**

Setor: Atendimento e caixa  
Período: Julho de 2014 – Dezembro de 2014  
*Atendimento direto ao público e venda, cuidado e limpeza da empresa, e responsável pelo fechamento do caixa do café.*

### **TIM**

Setor: Vendas  
Período: Agosto de 2013 – Março de 2014  
*Atendimento ao público, venda de celulares, proatividade.*

### **FEPese - Estágio**

Setor: TI  
Período: Janeiro de 2011 – Novembro de 2012  
*Programação e manutenção do site da FEPese, Backend e Frontend. Manutenção de todos os hardwares da empresa, assim como instalação de novos hardwares e softwares.*

### **VIDEOTECA**

Setor: Vendas, Caixa e Gerência  
Período: Setembro de 2009 – Outubro de 2010  
*Atendimento ao público, venda de pacotes, recebimento de material, organizar estoque, cuidado com a limpeza da loja, abrir e fechar o caixa da loja e gerenciar a equipe.*

### **Empresa de Eventos – Like a Boss**

Setor: Sócio proprietário  
Período: Julho de 2008 – Junho de 2017  
*Responsável pela contratação das atrações dos shows, contrato com os empresários dos artistas, organização do evento, distribuição e vendas dos ingressos, e divulgação dos eventos.*

## **Cursos e Competências Técnicas**

- ELABORAÇÃO DE MONOGRAFIA PARA CONCLUSÃO DE GRADUAÇÃO (Agronomia - UFSC) -2021  
Título: Tendências e variabilidades climáticas em regiões com diferentes classes de uso e cobertura do solo no Rio Grande do Sul – Concluído;
- Curso de Inglês (English Live) – Maio de 2022 até o momento;
- Curso de programação (Rocketseat) – Abril de 2022 até o momento;
- Curso de Auditor Interno ISO 9001:2015 (Udemy) – Março de 2022;
- Curso do ISO 14001 (Udemy) – Março de 2022;
- Curso de inglês intermediário (Senar) – 2020;
- Curso de inglês básico (Senar) – 2020;
- Curso de inglês iniciante (Senar)– 2020;
- Curso do pacote Office avançado (Senar) – 2020;
- Curso do pacote Office intermediário (Senar) – 2020;
- Curso do pacote Office básico (Senar) – 2020;
- Curso do pacote Office iniciante (Senar) – 2020;
- Curso de Vendas pela TIM – 2013;
- Trabalho voluntário como auxiliar em curso de culinária – 2005 até 2009;
- Professor/Instrutor voluntário de Capoeira no “Amigos da escola” – 2003 até 2011.

## **Idiomas**

Inglês – Nível Básico

Espanhol – Nível Básico

## **Programas de Software**

Microsoft Word – Nível Avançado

Microsoft PowerPoint – Nível Avançado

Microsoft Excel – Nível Avançado

CAD – Nível Avançado

**OBJETIVO:** Desenvolver minhas habilidades de comunicação, poder agregar mais experiência na área de relações interpessoais, integrar uma equipe onde eu possa auxiliar e mostrar meus conhecimentos, explorar minha área de negociação que sempre foi elogiada nas minhas experiências anteriores, poder utilizar de análise crítica e dessa forma poder dar *feedbacks* que possam ajudar a empresa, e utilizar da oratória no dia a dia.

- *Desenvolver ainda mais minha comunicação tanto oral como escrita;*
- *Compreender o processo tecnológico na Agronomia;*
- *Desenvolver os conhecimentos de relações interpessoais;*
- *Aplicar e desenvolver o conhecimento na área da negociação.*

**PERFIL:** Sou uma pessoa muito proativa, nas experiências que tive na TIM e na Videoteca onde devia vender os produtos para os clientes e quando tive a empresa pude aperfeiçoar esse meu atributo. Com a experiência que tive como gerente na TIM pude utilizar muito da minha liderança, da mesma forma que na empresa tinha que gerir uma equipe de cerca de cinquenta pessoas no dia dos shows. Em todos os trabalhos que tive a oportunidade de trabalhar em equipe, sempre fui elogiado pelos demais colegas, por ser um ótimo companheiro de equipe, sempre mantendo um nível de cordialidade, da mesma forma que sempre fui elogiado pelos meus superiores, por aprender muito facilmente novas tarefas, como a primeira vez que tive que trabalhar como caixa e também ao gerir uma equipe. Por ter cursado praticamente todo o curso de Sistemas de informação, todas as cadeiras exceto o TCC, tenho muita facilidade em trabalhar com computadores e os mais diversos *softwares*.

**LinkedIn:** [www.linkedin.com/in/carlos-vinicius-frota-de-oliveira-silva-8b1a1771/](https://www.linkedin.com/in/carlos-vinicius-frota-de-oliveira-silva-8b1a1771/)