



JOÃO HENRIQUE CARDOSO CREÃO

ADMINISTRADOR

PERFIL PESSOAL

30 anos, casado e pai de um menino. Tenho cerca de 5 anos de experiência na área administrativa e financeira, atuei também por 2 anos na área comercial. Sou adepto da tecnologia no trabalho e novas práticas para melhoria contínua. Acredito que o trabalho duro é essencial, mas deve ser feito de forma inteligente.

OBJETIVO

Crescer na área administrativa, financeira ou comercial da companhia e realizar projetos de grande impacto. Assim, compor e até liderar uma equipe de trabalho que entregue resultados de alto nível.

HABILIDADES

- Capacidade analítica para melhoria de processos de finanças, gestão e vendas;
- Perfil de liderança e solução objetiva de problemas;
- Criação e implementação de projetos financeiros e de consultoria;
- Visão global de prioridades e gestão de conflitos.

QUALIFICAÇÕES

- Treinamento do sistema SAP Management 4.0 (MDL Consulting) – Concluído em 2017.
- Minicurso Marketing Digital de Resultado para Vendas – CESUPA – Concluído em 2017.
- Minicurso de Planejamento Financeiro – CESUPA – Concluído em 2016.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Bacharel em Administração de Negócios – Centro Universitário do Pará – agosto de 2021.

FALE COMIGO

- WhatsApp: (49) 9 9936-7689
- E-mail: joao.creao2@gmail.com
- linkedin.com/in/joaocreao/

EXPERIÊNCIA

• AUXILIAR FINANCEIRO NO GRUPO SUPERVIZA

(08/2022 - ATUAL)

> FUI RESPONSÁVEL PELAS OPERAÇÕES DO CONTAS A PAGAR DAS 10 PESSOAS JURÍDICAS CONTROLADAS PELA HOLDING. EM 2023, PARTICIPEI DA IMPLANTAÇÃO DE NOVO ERP NO SETOR FINANCEIRO, ATUANDO EM TODO O PERÍODO DE TRANSIÇÃO. CLASSIFICAÇÃO DE CUSTOS E DESPESAS, PROJEÇÃO DE GASTOS, RELATÓRIOS PARA ANÁLISE DE DESPESAS

• AGENTE DE VENDAS NA WISE UP ONLINE

(09/2021 – 07/2022)

> REALIZEI ESSE TRABALHO COMO REPRESENTANTE COMERCIAL DA PLATAFORMA DE ENSINO WISE UP ONLINE NA REGIÃO NORTE DO BRASIL.

• AUXILIAR FINANCEIRO E VENDAS NA EQUIPUS CONTABILIDADE

(12/2020 – 09/2021)

> FUI MEMBRO DA ÁREA DE PROJETOS, FINANÇAS E TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO, O PROFIT. REALIZANDO:
1) GESTÃO FINANCEIRA DA CARTEIRA DE CLIENTES;
2) ANÁLISE MERCADOLÓGICA DA CARTEIRA;
3) ESCALONAMENTO E IMPLEMENTAÇÃO DE PROJETOS DE EXPANSÃO;
4) EXECUÇÃO COMERCIAL NA CAPTAÇÃO E RETENÇÃO DE CLIENTES

• AUXILIAR DE ADMINISTRAÇÃO NA TRANSPADILHA TRANSPORTES LTDA

(10/2019 – 09/2020)

> FUI RESPONSÁVEL PELA GESTÃO DE CONTRATOS E GESTÃO FINANCEIRA DA COMPANHIA. GESTÃO DE FLUXO DE CAIXA, CONTAS A PAGAR, CONTAS A RECEBER, ANÁLISES DE CUSTO E DESPESAS, PROJEÇÃO E FLUXO DE CAIXA E EMISSÃO DE CTE & MDPE NO SISTEMA E QUESTOR, PARA O EXERCÍCIO DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGAS.

• CONSULTOR DE NEGÓCIOS NA HEYMAN BRASIL

(09/2018 – 10/2019)

> FUI DESIGNADO A EXECUTAR ATIVIDADES DE EXPANSÃO COMERCIAL NO MERCADO PARAENSE. E REALIZEI PROSPECÇÃO E ACOMPANHAMENTO DE LEADS, LEVANTAMENTO DE INDICADORES MERCADOLÓGICOS, VENDAS ATIVAS E GESTÃO DA CARTEIRA.

• ASSISTENTE FINANCEIRO NA BRASIL PHARMA S/A

(06/2017 – 08/2018)

> FUI RESPONSÁVEL PELAS ROTINAS FINANCEIRAS DE TESOURARIA: CONCILIAÇÃO BANCÁRIA, FLUXO DE CAIXA, GESTÃO DE CONTAS BANCÁRIAS, MONITORAMENTO DE CONTAS. ROTINAS DO SISTEMA SAP (MÓDULO FI). FUI O GESTOR DE 8 EMPRESAS CONTROLADAS PELA HOLGING